



NECESAR UNIC/ACHIZIȚIE SPECIALĂ PROCESE DE ACHIZIȚIE EFICIENTE ÎN E-PROCUREMENT

SITUAȚIA INIȚIALĂ

Pentru o firmă mijlocie, acest scenariu sau un scenariu similar ar trebui să fie bine cunoscut: angajații din diferite departamente comandă produse speciale sau personalizate care nu pot fi găsite în sortimentele de catalog. Aceasta declanșează procese care necesită mult timp pentru colegii de la achiziție sau din departamentele specializate. Departamentul achiziție trebuie să clarifice în avans dacă sunt disponibile oferte pentru aceste produse și de la ce furnizor pot solicita articole. Mai mult, trebuie confirmat dacă colegul poate comanda acest articol pe baza autorizațiilor și poziției sale.

Acest proces necesită timp atât din partea firmei, cât și din partea furnizorului, ceea ce este asociat cu costuri mai mari și pierderea capacității pentru sarcini mai importante. În plus, comenzile pentru achiziții speciale sau necesarul unic just-in-time sunt dificil de implementat într-un proces automat.

Lingemann va fi fericit să facă acest lucru pentru dvs!

ANALIZĂ REALIZATĂ DE LINGEMANN

Am putut susține unul dintre clienții noștri, un furnizor global de piese de automobile din sudul Germaniei, tocmai cu această provocare. Deoarece combinația dintre competențele de bază Interieur, Instalații electrice, Electronică și E-mobilitate îi face pe clienții noștri unici în întreaga branșă și, astfel,

comenzile ad-hoc și achizițiile speciale fără întârzieri sau deficiențe sunt în centrul atenției.

În discuțiile de proiect cu departamentul de achiziție, ni s-a comunicat un număr imens de cereri de necesar care necesită multă muncă. Din păcate, încercarea de a procesa părți ale achizițiilor prin piețe nu a produs un rezultat satisfăcător. Un procent deloc neglijabil din procese nu a putut fi reprezentat. Aproximativ 20-30% au rămas în procesul convențional BANF - din păcate, acestea au fost cele mai consumatoare de timp din procesele de achiziție, necesitând cercetare, înregistrarea articolelor și chiar crearea furnizorilor. În plus, a existat dorința de a derula aceste

procese în sistemul de comandă standardizat printr-un magazin OCI.

TRANSPUNERE

La începutul anului 2006, ne-am conectat magazinul web bazat pe soluția de achiziții Onventis prin OCI la platforma HealyHudson din momentul respectiv, acum direct la SAP. S-a încheiat un acord cu utilizatorii din fabrică ca cererile viitoare de necesar să nu mai fi direcționate către departamentul de achiziție intern, ci direct către Lingemann. Produsele specifice clienților, achizițiile speciale sau chiar și unice, precum și substituțiile de produse sunt cercetate, catalogate și puse la dispoziția clientului ca un catalog de cerere temporar în magazinul web. Acesta este actualizat în fiecare oră. De asemenea, trimi-

” **CU MĂSURILE
LUATE, CLIENTUL
NOSTRU A REUȘIT SĂ
REDUCĂ ÎN JUR DE
680 DE FURNIZORI,
REDUCÂND
SEMNIFICATIV
NUMĂRUL DE
CONTACTE ZILNICE
PRO FABRICĂ.** ”

tem un PDF către departamentul de achiziție pentru verificarea pe eșantioane, care garantează un proces trasabil și verificabil.

Pentru a asigura în plus și disponibilitatea produselor cu rotație rapidă, am creat un depozit cu propriul personal Lingemann. În acesta mărfurile depozitate sunt incluse în procesele descrise mai sus și livrate la destinație într-un singur transport. Și asta într-un interval de timp definit și în conformitate cu specificațiile de pe ambalaj ale clientului.

FUNȚIONARE ȘI OPTIMIZARE CONTINUĂ

Au trecut doar 8 luni de la verificarea inițială a sortimentelor și prețurilor până la implementarea proiectului în toate locațiile clientului nostru. După consacrarea cu succes a proiectului în Germania, au fost integrate în 2010 alte sucursale ale clientului nostru în România.

Pentru a asigura o comunicare transparentă cu privire la comenzi și facturi, preluarea din depozit a fost efectuată pentru client în funcție de centrele de cost și de consumatori. Au fost incluse rapoarte lunare

în funcție de firmă și grupuri de produse, precum și rapoarte detaliate de economisire, ulterior chiar și transfrontalier.

În viitor, am planificat împreună cu clientul nostru să găsim o soluție centrală pentru achiziționarea articolelor standard în Europa, astfel încât fiecare utilizator să poată achiziționa direct articolul standard specificat fără alte cereri.

SUCCES MĂSURABIL

Cu măsurile luate, clientul nostru a reușit să reducă în jur de 680 de furnizori, reducând semnificativ numărul de contacte zilnice pro fabrică. A fost posibilă gruparea persoanelor de contact ale diferiților producători, deoarece această comunicare este acum canalizată prin Lingemann.

Clientul nostru a reușit să obțină un control cuprinzător asupra întregului proces de comandă și și-a automatizat procesele de lucru cu noi. Am adaptat sortimentul exact la cerințele clientului, modificările putând fi urmărite în magazin în orice moment.

CONTACT

Sunteți interesat de sprijinul pe care vi-l putem oferi pentru afacerea dumneavoastră? Contactați-ne pentru o consultație fără obligații, vă vom sfătui cu plăcere!

info@lingemann.ro
www.lingemann.ro

LINGEMANN BESCHAFFUNGSSYSTEME S.R.L, Str. Depozitelor nr. 4
RO-505100 Codlea, Brasov
Tel. +40 268 250703

**LINGE
MANN**[®]
YOUR INTEGRATED SUPPLIER